



Геннадий Константинов, ▲

ВТО ржение.4

«ПОКА МЫ НЕ БУДЕМ ДОСТАТОЧНО СИЛЬНЫ, НЕ ЛОГИЧНО ПРИВЛЕКАТЬ СТОРОННИЕ СИЛЫ (СТРАНЫ ВТО) ДЛЯ УЧАСТИЯ В НАШЕЙ ЭКОНОМИКЕ. ЭТО НЕ ПРОСТО ПРЕЖДЕВРЕМЕННО, ЭТО ОПАСНО...»

В

Государственной Думе 14 мая состоялось заседание Рабочей группы по законодательному обеспечению присоединения России к ВТО, на котором

рассматривались вопросы сельхозмашиностроения. Однако, как считают эксперты Аналитического центра «ВТО-Информ», переговорщики по ВТО так и не смогли ответить на вопросы сельхозмашиностроителей.

Отрасль сельхозмашиностроения была выделена Президентом России Владимиром Путиным, как одна из трех наиболее приоритетных, требующей особого внимания Правительства РФ и нуждающейся в защите при вступлении в ВТО. И, несмотря на большой интерес к заседанию Рабочей группы, в последний момент мероприятие было объявлено закрытым, а состав участников сильно сокращен (как со стороны депутатов, так и со стороны представителей отрасли).

Но вердикт сельхозмашиностроителей был суров и категоричен: Работа по защите отрасли в ВТО не ведется!

«Последние 5 месяцев работы с Правительством (с момента опубликования условий вступления России в ВТО) показали, что меры поддержки сельхозмашиностроительной отрасли реализованы не будут, - отметил президент Ассоциации «Росагромаш» Константин Бабкин. - Ни одна из 30 предложенных нами мер, не была принята, а комплекс мер, разработанный Минэкономразвития разрешает допуск к субсидированию иностранных производителей. При этом за рубежом для нас не приоткроется «ни одна дверца». Наши прогнозы неутешительны – доля российских производителей на рынке к 2020 году упадет с 52% до 3%. Как итог – крестьяне остановили закупку техники, а мы значительно сократили все свои инвестиционные программы».

Эту позицию поддержал и заместитель комитета ГД по труду и социальной политике Николай Коломейцев (КПРФ): «Мы ставим своих производителей в неравные условия конкуренции. Давая работу более 250 000 человек, они исправно платят налоги, при том, что практически не получают поддержки государства. Их конкуренты ввозят технику, не платят налоги и пользуются преференциями как стороны своего, так и нашего государства. Нужно брать пример с американцев, где лоббированием

интересов производителей занимаются и президент, и госсекретарь, и чиновники».

А генеральный директор ЗАО «Евротехника» Людмила Орлова выразила общую обеспокоенность сельхозмашиностроителей: «18 лет переговоров прошли бездарно. Государство не подготовилось к вступлению в ВТО. Мы должны были создать инновационные центры, ввести новые виды субсидий, разработать системы кредитования».

Андрей Ефимов, заместитель директора ЗАО «Петербургский тракторный завод», затронул тему конкурентоспособности российской техники. В частности, он сообщил, что несмотря на отсутствие господдержки, российская сельхозтехника продается за рубежом. Если бы такая поддержка была – мы смогли бы значительно расширить и увеличить экспорт».

На вопросы развития промышленной политики, позволяющие минимизировать потери производителей от вступления в ВТО, обратил внимание депутат директор Ногинского завода топливной аппаратуры Алексей Барбалат.

«Необходимо решить проблемы возврата НДС, поддержки экспорта, компенсации процентных ставок по кредитам», - считает он. Его поддержал и глава компании «Сибирский Агропромышленный Дом» Павел Колинко. Он отметил, что вступление России в ВТО даст еще один повод проанализировать свою промышленную политику. «Пока мы не будем достаточно сильны, не логично привлекать сторонние силы (страны ВТО) для участия в нашей экономике. Это не просто преждевременно, это опасно», - заявил он.

С критикой компенсационных мер Правительства выступил директор Ассоциации «Росагромаш» Евгений Корчевой. Он сообщил, что предлагаемые Правительством меры создают преференции не только для российских производителей, но и для импортеров. Также им были обозначены меры, которые легко оспариваются через суд ВТО.

Заместитель комитета ГД по аграрным вопросам Надежда Школкина поддержала обеспокоенность сельхозмашиностроителей: «Сегодня речь идет о сохранении самой отрасли сельхозмашиностроения. Работа должна проводиться независимо от процесса вступления в ВТО. Предлагаю наладить более тесное взаимодействие сельхозмашиностроителей с аграрным комитетом Госдумы».

БОЛЬШАЯ ШАХМАТНАЯ ДОСКА

В ответ главный правительственный переговорщик Максим Медведков предложил сельхозмашиностроителям не сгущать краски. Однако из его слов стало ясно, что ни одна разработанная Правительством мера не будет внедрена до вступления России в ВТО. Глава департамента торговых переговоров сообщил, что сроки подготовки нового формата субсидирования российской техники были нарушены из-за длительности согласования с отраслевыми министерствами...

Итог совещанию подвел глава комитета ГД по экономической политике Игорь Руденский («Единая Россия»), который – несмотря на позицию фракции и парти единороссов - констатировал, что многие вопросы остались без ответа, поэтому встречу необходимо будет повторить в ближайшее время.

К слову, ответы на некоторые вопросы дает недавний Отчет Всемирного экономического форума о вовлеченности стран в международную торговлю 2012 (The Global Enabling Trade Report 2012), обнародованный 23 мая.

Как следует из этого документа, торговые барьеры выросли в США, Китае, Индии и снизились в экономиках Юго-Восточной Азии. Россия, несмотря на небольшой рост, в данном рейтинге вовлеченности стран в международную торговлю занимает 112-е место - между Киргизией и Лесото. Правда, мы чуть поднялись по сравнению с предыдущим рейтингом - с 114 места.

Укрепили позиции в рейтинге экономики стран АСЕАН (Ассоциации государств Юго-Восточной Азии). Экономика стран Юго-Восточной Азии продемонстрировали успехи в развитии торговли, однако на верхних позициях в глобальном рейтинге по-прежнему остаются традиционные лидеры – Сингапур и Гонконг.

Эти рейтинг, который публикуется каждые два года, призван свидетельствовать о высоких показателях крупных экономик Европы, входящих, естественно, в ВТО.

Так, Финляндия и Великобритания переместились на шесть позиций вверх, заняв 6 и 11 места соответственно, Германия и Франция остались на прежних позициях – 13 и 20 места соответственно.

Правда, другие крупные экономики выглядят менее успешно: США продолжили падение и находятся на 23 месте, Китай (56) и Индия (100) также опустились в рейтинге. Россия находится на 112 месте, лишь немного улучшив свои позиции (в 2010 - 114 место). Среди развивающихся экономик Турция (62) и

Мексика (65) остаются на прежних позициях, в то время как Чили (14), Саудовская Аравия (27) и Южная Африка (63) поднялись в рейтинге. Страны АСЕАН Таиланд (57), Индонезия (58) и Филиппины (72) также упрочили положение в рейтинге.

Оценивая открытость торговли, Отчет показывает, что традиционные понятия о торговле все сильнее устаревают, поскольку глобальные цепочки создания стоимости требуют новых способов оценки, новой политики и сотрудничества (чувствуете «генеральную линию»!).

Отчет также показывает, что безопасность, качество и торговля могут быть взаимно усилены посредством мер по укреплению логистических цепочек. Важнейшим барьером остается нехватка знаний в поиске покупателей.

«Принятие политических мер, стимулирующих торговлю, будет становиться все более важным не только для усиления развития отдельных стран, но также для процветания их торговых партнеров, - комментирует результаты профессор кафедры торговли и инвестиций в Школе государственного управления им. Дж. Ф. Кеннеди при Гарвардском университете, США Роберт З. Лоренс (Robert Z. Lawrence). Который, кстати, также является научным консультантом и соавтором отчета.

«Из Отчета видно, что использование подхода логистических цепочек для снижения барьеров на границах при сохранении качества и безопасности становится все более важным для успеха развития торговли», - отмечает и руководитель Программы форума по отраслевому партнерству в сфере развития цепочек поставок и транспорта Роналд Филип.

«Результаты 2012 года показывают, что Торговое соглашение стран АСЕАН, вступившее в силу в 2010 году, стимулировало развитие торговли, - вторит и старший экономист Программы по глобальной конкурентоспособности Маргарета Д. Хануз,. - В этом году мы уделили непосредственное внимание наиболее серьезным препятствиям для экспорта и импорта в каждой стране и отметили сильные связи между успехом в импорте и экспорте».

«Для реализации амбициозных целей президента России по повышению производительности и созданию новых качественных рабочих мест необходимо радикально снизить барьеры для интеграции России в международную торговлю, многие из которых носят

БОЛЬШАЯ ШАХМАТНАЯ ДОСКА▲

«технический» характер. Комплексная поддержка экспорта российских компаний должна стать важной компонентой новой экономической политики и помимо доступа к специализированному финансированию должна охватывать вопросы развития экспортных компетенций компаний и инфраструктуры», - уже дает руководящие указания партнер компании Strategy Partners Group и координатор программы ВЭФ по оценке конкурентоспособности стран в России Алексей Праздничных.

Стоит напомнить, что Отчет с индексом вовлеченности стран в международную торговлю 2012 выходит раз в два года и на этот раз охватывает 132 экономики. Он якобы оценивает способности экономик стимулировать торговлю, а также уделяет внимание тем областям, в которых особенно необходимы меры по улучшению ситуации. Отчет позиционируется как «широко используемый и ценный источник информации: он помогает странам интегрироваться в глобальную цепочку создания стоимости, а компаниям - принимать инвестиционные решения» (Как говорится, с такими друзьями (источниками) и врагов не надо...)

А сам индекс, в частности, должен демонстрировать, насколько государственные институты, политика и инфраструктура способствуют свободному передвижению товаров через границы к местам назначения. Факторы, оказывающие влияние на вовлеченность в торговлю, объединены в 4 категории: доступ к рынкам, административная инфраструктура на границе, транспортная и коммуникационная инфраструктура, бизнес-климат. Индекс вовлеченности в торговлю составлен на основе статистических данных из открытых источников, а также результатов Опроса руководителей компаний – масштабного опроса, который ежегодно проводится ВЭФ совместно с сетью партнерских организаций (лидирующих исследовательских организаций и компаний) во всех странах, вошедших в Отчет.

Программа по вовлеченности в международную торговлю разработана в контексте Программы форума по отраслевому партнерству в сфере развития цепочек поставок и транспорта при поддержке A.B. Volvo, A.P. Moller Maersk, Agility, Brightstar Corp., Deutsche Post DHL, DNB Bank ASA, FedEx Corp., Panama Canal Authority, Stena AB, Swiss International Airlines, Transnet, UPS и Volkswagen в тесном сотрудничестве с партнерами по данным: Всемирной организацией экспресс доставки (GEA), Международной ассоциацией воздушного

транспорта (IATA), Международным торговым центром (ITC), Всемирной таможенной организацией (WCO), Конференцией ООН по торговле и развитию (UNCTAD), Всемирным банком и Всемирной торговой организацией (WTO)...

Все организовано с размахом и поставлено на прочный фундамент внедрения полномасштабной демократии в странах, пытающихся продемонстрировать самостоятельную политику – в том числе и в экономике... Не увязнуть бы в этих «источниках». И – как минимум – стоит опасаться данайцев, такие дары приносящих... ▲

